



Wir suchen:

Vertriebsprofi (M/W/D) für Werbeartikel im Aussendienst

Du hast Spaß am persönlichen **Kontakt mit Kunden**, bist **vertriebsstark** und möchtest Deinen Erfolg **aktiv mitgestalten**? Du betreust bestehende Kunden mit Leidenschaft, erkennst **neue Potenziale** und hast Freude daran, neue Geschäftspartner für RICHARTZ zu gewinnen?

Dann haben wir genau das Richtige für Dich!

Wir, das ist RICHARTZ – ein innovatives und modernes Markenartikelunternehmen aus der Klingenstadt Solingen. Seit über 125 Jahren entwickeln wir Produkte, die das Leben einfacher und schöner machen: vielfach ausgezeichnete Pocket Tools, Multitools und EDC-Accessoires, die bei Industrieunternehmen wie CLAAS, Stihl, Bosch, Audi und Siemens im Einsatz sind. Im Werbemittelmarkt stehen wir seit vielen Jahren für Qualität, Service und Innovationskraft.

Wir suchen einen engagierten Vertriebsprofi, der bestehende Händler und Industriegeschäftskunden im Außendienst betreut, neue Kunden gewinnt und Geschäftspotenziale systematisch weiterentwickelt.



Das sind Deine Aufgaben

- Aktiver Vertrieb und Betreuung von unseren Werbemittelpartnern im Außendienst
- Aufbau und Entwicklung von nachhaltigen Kundenbeziehungen.
- Kontinuierliche Marktbeobachtungen und Analyse der Marktgegebenheiten
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für Deine Vertriebsregion
- Teilnahme an Messen in Süddeutschland (PLZ 5-9) und Österreich und Schweiz

Das bringst Du mit

- Erfahrung im Vertrieb (B2B), idealerweise in der Werbeartikelbranche
- Akquisitions- und Abschlussstärke im Außendienst
- Hohes Maß an Eigenmotivation, Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- Strukturierte Arbeitsweise und Teamfähigkeit
- Spaß am aktiven Verkauf (Besuche, Messen, Telefon)
- Kreativität, sowie ziel- und lösungsorientiertes Denken und Handeln
- Gute Englisch- und EDV-Kenntnisse
- Wohnort in der Vertriebsregion
- Führerschein Klasse B

Worauf Du Dich freuen kannst

- Ein unbefristetes Anstellungsverhältnis mit attraktiven Vergütungspaket und Bonusregelung
- Einen neutralen Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Hochwertiges Kommunikationspaket mit Smartphone und Laptop
- Selbstständiges Arbeiten
- Wir bieten Ihnen aktive Gestaltungsmöglichkeiten mit beruflicher Perspektive in einem mittelständischen inhabergeführten Familienunternehmen
- Direkte Zusammenarbeit mit einem erfahrenen Vertriebsteam
- Ein abwechslungsreiches Aufgabenfeld zwischen Kundenbetreuung, Neukundenansprache, Projektgeschäft und Messe
- Starke Produkte mit hoher Werbewirkung und ausgezeichnetem Design
- Ein modernes Familienunternehmen mit langer Tradition, kurzen Wegen und offener Kommunikation
- JobRad-Angebot
- Ein motiviertes, kollegiales Team in einer Stadt mit Weltruf in nächster Nähe zu Köln und Düsseldorf

Worauf wartest Du?

Sende uns Deine Bewerbung mit vollständigen Unterlagen und mit Angabe Deines möglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung per E-Mail an bewerbung@richartz.com.

RICHARTZ GmbH

Merscheider Straße 94
42699 Solingen

richartz.com

[linkedin.com/company/
richartz-gmbh](https://www.linkedin.com/company/richartz-gmbh)

